

CURS: Atreure clients d'alt potencial amb LinkedIn

Data: 30 de gener **Horari:** 16.30h a 19.00h

Durada: 2h½ **Preu:** 28€ (associat) i 56€ (no associat)

Lloc: Pl. Ramon Berenguer el Gran 1, entr. Barcelona

Inscriu-te a: formacio@telecos.cat – Tel. 935513322



Objectiu

- En aquest curs mostrarem com atraure clients d'alt potencial per al teu negoci i un pas-a-pas per impulsar les relacions professionals que generen valor.
- Mitjançant LinkedIn veuràs com pots incrementar el potencial de la teva activitat professional.

Va adreçat a

- Professionals de tots els àmbits i sectors, que vulguin entendre la filosofia i mecanismes per aprofitar funcionament el LinkedIn, de des de totes les seves diferents perspectives per tal de descobrir àmbits d'aplicació com a eina de màrqueting professional.

Professorat

- **Alfred Causi.** Enginyer de Telecomunicació - Comunico el teu Enginy - Especialista en màrqueting per Enginyers

Programa

1. Optimització del meu Perfil a LinkedIn per a que em trobin fàcilment.
2. Cerca i detecció dels Contactes que poden generar Alt valor.
3. Quines Accions realitzar i Continguts difondre.
4. LinkedIn: empreses i perfils corporatius.
5. LinkedIn: els anuncis per empreses.



DIPLOMA: Tots els alumnes participants tindran un diploma acreditatiu (CERTIFICAT) d'assistència.

Formació Bonificada

Gestionem els tràmits per a gaudir de les bonificacions corresponents amb FUNDAE : <https://www.fundae.es/Pages/default.aspx>